

毎月1000万円売上げ、 年商1億2000万円を超える 歯科医院だけが実践している 歯科医院の文化作りとは何か？

年商1億円の上を狙う、その方法を公開！
あなたも繁盛歯科医院の仲間入りをしませんか？



あなたはこんな事でお悩みではありませんか？



- ✓ 毎日30人以上の患者さんを診療している…
- ✓ ただただ目の前の患者さんをこなすだけ…
- ✓ 患者さんが平然と予約をキャンセルしたり、黙って来なかったりする…
- ✓ 目一杯に予約を詰めておくと、
待たせてしまった患者さんからクレームがきた…
- ✓ 一日が終わるとグッタリ…
- ✓ 毎日仕事から帰宅して寝るだけの繰り返し…

こんなお悩みの解決策は…

あなたのやりかたいことを「医院の文化」として
スタッフ全員に浸透させることです！！

あなたの医院に文化ができれば…

スタッフが勝手に成長するようになる！

スタッフがあなたの理念を理解し、あなたが思い描いたように成長していく、そんな教育システムを手に入れることができます。優秀な人をリクルートできない…ベテランスタッフに辞められたら、どうしよう…という悩みは、一切なくなります。

患者さんに最良の治療をすることができる！

いままで、スタッフが力不足で諦めていた治療。もっと、こうした方が患者さんのために良いのに！と思っても、手が回らなくて、できなかった治療。もう諦めることはありません。あなたのチームは、成長しました。患者さんからの、感謝の声が待っています。

あなたの自由な時間が増える！

スタッフを育てるために、あなたの時間を犠牲にすることは、ありません。むしろ、あなたが自由に使える時間は増える一方です。家族サービスに使っても、新しい治療法の勉強をしても、自由です。好きに使ってください。

不安定な経営から開放される！

スタッフが自然と成長する医院になることで、あなたの医院の質は、日に日に高くなります。そして、患者さんから選ばれる医院になり、安定した年商1億5000万円の勝ち組歯科医院になることができます。ただ忙しいだけで、先の見えない状態は、もう終わりです。

歯科医院のスタッフ文化とは

- ✓ あなたがその場にいないでも、スタッフが育つようになる「文化」の正体
- ✓ 文化のない医院を、文化の浸透した医院に変える方法！
- ✓ ディズニーランドも支えている！文化の土台とは？
- ✓ 理念をスタッフ・患者さんに浸透させるための5つのポイント
- ✓ 理念を浸透させる、もうひとつの秘訣！



スタッフマネジメント4つのシステム

その1【仕組み】

- ✓ 優秀なスタッフをリクルートできなくても大丈夫！
- ✓ 突然スタッフに辞められてしまっても困らないための秘密
- ✓ マニュアル製作の6つのポイント！
- ✓ スタッフにマニュアルを作らせる方法！
- ✓ マニュアルを作っても、どうせ誰も見ないと思いませんか？
- ✓ スタッフが仕事を理解し、覚え、行動するようになる指示の与え方

その2【教育】

- ✓ なぜ、歯科医院には教育システムが絶対に必要なのか？
- ✓ 明確な結果を得るために、定めなければいけない6つのこと
- ✓ 新人からベテランにまで、最適な教育をする方法！
- ✓ 新人を辞めさせてしまうことなく、一人前に育て上げる！
- ✓ スタッフのコミュニケーション能力を高める方法！
- ✓ どうすれば、スタッフが理念を持って仕事に取り組むようになるか？

その3【評価】

- ✓ スタッフが8人以下の医院なら、簡易版のシステムでOK！
- ✓ 悪用厳禁！あなたの理念に沿わないスタッフを合法的に辞めさせる方法！

その4【フォロー】

- ✓ スタッフのフォローにおいて、もっとも大切な信頼残高！
- ✓ ミーティングのフォローにおいて、もっとも大切な信頼残高！
- ✓ ミーティング・個人面談のポイントとは？

自分の理想とする医院・治療を実現したい！

選ばれる医院になって、年商1億2000万円以上の勝ち組歯科医院を目指したい！

という志があるのならば、この文化作り・システム作りを学ぶことを強くオススメします。

歯科医院のためのスタッフ・マネジメント スタッフ文化作りの極意 (仕組み・教育・評価・フォロー)

歯科医院のスタッフ文化とは／スタッフマネジメント4つのシステム／
マネジメント1: 仕組み／マネジメント2: 教育／マネジメント3: 評価／マネジメント4: フォロー

今なら!!

特別価格 39,800円 → **29,800円** (税込)



(186分)

お申し込みは

講師 歯科医師 黒飛 一志 (くろとび かずし)

大阪大学歯学部卒業後、あおぞらデンタルクリニックを設立。
□コミでコンサルティングの依頼が殺到したことからマーケティングとマネジメント
の支援会社デントランスを設立。
コンサルティングを依頼した歯科医院の100%が売上増を達成するという非常識な
実績を持つ。

同封の申込み用紙で
お申込ください